

AFBOUW

ZAKEN



NOA

Nederlandse
Ondernemersvereniging voor
Afbouwbedrijven

2022 | JAARGANG 22 **NUMMER 8**

HET VAKBLAD VOOR LEDEN VAN NOA

→ **WAT BETEKENT
PRINSJESDAG**

voor ondernemers? / 10

→ **THEO WOUTERS**

stopt met bestuurswerk / 14

HUIS VAN DE AFBOUW

feestelijk geopend / 06



Gyproc ProSkim dunpleisters

Op volle snelheid van base tot finish

Alle pleisters uit het ProSkim assortiment zijn perfect op elkaar afgestemd. Hiermee ben je verzekerd van een goede hechting en snelle verwerking, gegarandeerd mét Gyproc StucGarant!



Vraag projectgericht advies aan. Neem hiervoor contact op met het Gyproc team via www.gyproc.nl/proskim

INHOUD

16

TIPS EN TRUCS BETONLOOK STUCEN

Betonlook is momenteel misschien wel de populairste decoratieve afwerking van wanden en vloeren. Echter liggen scheuren, beschadigingen en lekkages op de loer wanneer het werk onzorgvuldig of met verkeerde middelen wordt uitgevoerd. We geven een aantal tips.



20

PROJECTGEBONDEN ADVIES

Omdat de kostprijs van een ter plaatse, door een technisch adviseur, gemaakt advies enorm gestegen is, heeft begunstigend lid SLP Afbouwstoffen een gratis alternatief bedacht. Op basis van ingezonden foto's, filmpjes en een uitgebreide telefonische check wordt een PAS-advies gegeven.

24

PLAFOND- & WANDDAG 2022

Op vrijdag 18 november a.s. vindt dé beurs- en netwerkdag voor alle ondernemers uit de plafond- & wandmontagesector plaats. Ook wordt de winnaar van de Binnen Bouw Expert 2022/2023 bekend gemaakt.

4 Van de voorzitter

5 Nieuws uit de hoofdsector

6 Huis van de Afbouw met feestelijk confettimoment geopend

10 Wat Prinsjesdag voor ondernemers in petto had

12 Agenda

13 Een gewaarschuwd mens...

14 Penningmeester Theo Wouters stopt met bestuurswerk

16 Tips en trucs over betonlook stucen

18 NOA hoofdsector Natuursteen bezoek Marmomac

20 Projectgebonden advies voor buiten pleisterwerk

22 Trending Topics

24 De Plafond- & Wanddag 2022

25 Nieuwe leden

25 In memoriam

26 Wet kwaliteitsborging voor het bouwen (Wkb)

27 Vloerenopleiding

28 10 november 2022: terrazzodag

28 Natuursteen Tweedaagse

29 NOA Verzekeringdienst

30 Kort nieuws

Afbouwzaken verschijnt 10 keer per jaar

Niets uit deze uitgave mag worden veeelvoudigd en/of overgenomen in enige vorm of op enige wijze, hetzij elektronisch, mechanisch, door fotokopieën, of enige andere manier, zonder voorafgaande schriftelijke toestemming van de uitgever.

Redactie

Erica van Aken
Jolanda Reede
Armand Landman
E afbouwzaken@noa.nl

Tekstverwerking, lay out en druk

Wilco Art Books
Vanadiumweg 8, 3812 PZ Amersfoort

NOA

De Smalle Zijde 20A
3903 LP Veenendaal
Postbus 310
3900 AH Veenendaal
T 0318 - 54 73 73
www.noa.nl

VAN DE VOORZITTER

JOHN KERSTENS



DE REKENING KAN NAAR HET BEDRIJFSLEVEN



De inflatie in Nederland - en eigenlijk wereldwijd - breekt maand na maand record na record. De prijs van zowat alles is het afgelopen jaar harder gestegen dan ooit in de laatste halve eeuw. En het einde is nog niet in zicht. Vooral de steeds hogere energiekosten hakken er hard in. Iedereen wiens contract met z'n leverancier niet doorloopt, heeft dat inmiddels aan den lijve ondervonden. En in z'n portemonnee gevoeld. Steeds meer mensen hebben steeds meer moeite om de eindjes aan elkaar te knopen. Steeds vaker ook staan gezinnen voor de keuze tussen in het rood staan of in de kou zitten.

Ondernemers in onze bedrijfstak weten dat hun medewerkers het grootste kapitaal van hun bedrijf zijn. Hún inzet en kwaliteit bepalen, naast die van de ondernemer zelf uiteraard, het succes van de onderneming. Daarom wordt er ook goed voor hen gezorgd. Dat zijn ze waard. En dat verdienen ze, letterlijk. Dat doen we met een fraai pakket arbeidsvoorwaarden. Met een goede beloning bijvoorbeeld, zowel voor medewerkers 'die net komen kijken' als voor ervaren rotten in het vak. De onlangs door het kabinet aangekondigde verhoging van het wettelijk minimumloon raakt ons niet, terwijl veel andere sectoren daar wel wat aan moeten doen: onze mensen zitten daar allemaal, geen een uitgezonderd, fors boven.

Toch hoor ik van leden van de NOA dat de eerste medewerkers zich al aan hun bureau hebben gemeld. Omdat ze in de financiële problemen dreigen te komen, of al zijn gekomen. Beslag op hun loon

zal worden gelegd. Of soms al is gelegd. Die mededeling van onze leden wordt eigenlijk altijd gevolgd door de vraag of NOA wil meedenken over wat te doen in zo'n situatie. En dat hebben we uiteraard gedaan.

Uitgangspunt daarbij is dat sprake moet zijn van maatwerk en het aan de individuele werkgever is om te kijken of iets mogelijk is en zo ja wat. Geen generieke regeling dus (of wat in andere sectoren soms speelt, het openbreken van de cao om nieuwe loonafspraken te maken) en geen verplichting. Wel een set instrumenten die de werkgever kan inzetten. Van het maximaal gebruik maken van de werkkostenregeling tot het uitbetalen van bovenwettelijke vakantiedagen. En van het verstrekken van een renteloze lening tot het aanbieden van een budgetcoach bijvoorbeeld. Tijdens het schrijven van deze column wordt daaraan gewerkt. Bij het verschijnen ervan heeft u er inmiddels informatie over ontvangen.

Ook het kabinet is onlangs in actie gekomen. Eindelijk. Met een op Prinsjesdag en begin oktober gepresenteerd pakket koopkrachtmateregelen. Dat moet er voor zorgen dat het ergste leed wordt voorkomen. Bij burgers voornamelijk. Want als het om steun aan het bedrijfsleven gaat, is op het moment dat ik dit schrijf nog veel onduidelijk. In tegenstelling tot het antwoord op de vraag bij wie de rekening voor alle maatregelen wordt neergelegd. Want dáárvoor weet het kabinet datzelfde bedrijfsleven wèl te vinden. Elders in deze Afbouwzaken leest u wat er komend jaar allemaal op ondernemers afkomt. Via MKB Nederland en de Vereniging Zelfstandigen Nederland proberen we als NOA de politiek duidelijk te maken dat het blijkbaar in Den Haag levende beeld dat elke ondernemer in deze tijd net zo 'binnenloopt' als de energiereuzen echt niet klopt. Wordt vervolgd dus.



NIEUWS UIT DE HOOFDSECTOR

NATUURSTEEN

WERK GEZOND!

William Slotboom
Voorzitter

De natuursteencollega's onder onze zuiderburen, verenigd in de BSNA (Benelux Natural Stone Association) geven sinds jaar en dag een mooi boekwerk uit over natuurstenen vloeren. In dat boek worden verschillende vloeroplossingen in natuursteen behandeld.

Naast prachtige fotografie van opgeleverde vloerprojecten bevat het boek ook veel praktische informatie over toepassingen, verwerkingsmethodes, technische specificaties als buigzaamheid en sterkte en afkomst van de producten. Ik kijk al jaren met enige jaloezie naar die productie. Het doet me dan ook deugd dat er vergevorderde plannen zijn voor een samenwerking met onze Belgische collega natuursteenbroeders. We zijn van plan om samen een aansprekend vakboek te produceren voor de gehele Benelux. Hoogstwaarschijnlijk in nauwe samenwerking met het Technisch Bureau Afbouw (TBA). Ons gezamenlijke boek moet architecten, opdrachtgevers en aannemers inspireren om vaker voor natuursteenvloeren te kiezen. Wat mij betreft zorgt het voor nieuw elan binnen onze hoofdsector om machtig mooie vloeren te bedenken en op te leveren. Want wat is er nu duurzamer en circulaire dan een vloer die door de natuur gegeven is?

Nieuw elan is natuurlijk prachtig, maar tegelijkertijd moeten we ook blijven zorgen voor de veiligheid en gezondheid van onze medewerkers. Op 12 oktober jongstleden organiseerden we bij Jetstone nog een leerzame middag over deze en andere arbo-zaken rond natuursteen. Ik hoop denk ik niemand uit te leggen dat de verwerking van natuursteen niet altijd even gezond is. Het zagen, snijden en bewerken van onze prachtige producten kan - wanneer niet op de juiste manier verwerkt - voor gezondheidsklachten zorgen. Grote boosdoener bij een ernstige long-aandoening als silicose is immers kwartsstof. Dat is ultrafijn stof dat niet alleen vrijkomt bij droge bewerking als hakken, slijpen en boren, maar ook bij natte bewerking als zagen, schuren en polijsten in vele soorten natuursteen. Maar zelfs het opruimen en schoonmaken van een werkplaats, bijvoorbeeld door het schoonblazen met perslucht of het vegen van een vloer, kan voor problemen zorgen. Natuurlijk zijn er steensoorten die minder kwarts bevatten, maar het is

lang niet altijd mogelijk of wenselijk om voor die soorten te kiezen. Een goede afzuiging en goedgekeurde en gecertificeerde persoonlijke beschermingsmiddelen (PBM's) als stofmaskers zijn dus een must. U bent als werkgever verantwoordelijk voor het wel en wee van uw medewerkers!

Dat houdt dus ook in dat u uw RI&E up-to-date moet houden. RI&E staat voor risico-inventarisatie en -evaluatie. Met een RI&E brengt u alle arbeidsrisico's binnen uw bedrijf of organisatie in kaart, zodat u aan de slag kunt met het wegnemen of verkleinen van deze risico's. Doel: zo min mogelijk gezondheidsklachten, verzuim en ongevallen. Want een gezonde en veilige werkplek zorgt voor meer werkplezier en een hogere productiviteit! Ik weet dat de Nederlandse Arbeidsinspectie (voorheen Inspectie SZW) de komende tijd extra op onze branche let, zeker als het gaat om kwartsstof. Zorg er dus voor dat u uw zaakjes op orde heeft en houdt.

“Zorg dat je je RI&E goed op orde hebt, dit is meer dan ooit heel erg belangrijk. Heb je hulp nodig? Laat het me weten.”

Ester Litjes
Sectormanager
sectornieuws@noa.nl





HUIS VAN DE AFBOW MET FEESTELIJK CONFETTIMOMENT GEOPEND

Busladingen vol geïnteresseerden stroomden al voor drieën het nieuwe NOA-gebouw binnen. Het restaurant, maar ook de ontmoetingsruimte en kantoorgangen stonden al snel vol leden en relaties. En gelukkig heeft ons gloednieuwe scholingscentrum een ruime vide, zodat alle honderden aanwezigen daar hét officiële openingsmoment konden aanschouwen.

Hoewel er bij ons nieuwe pand aan De Smalle Zijde 20A langs de rondweg van Veenendaal een ruime parkeerplaats is, verwachtten we op 16 september dusdanig veel bezoekers dat we een parkeergelegenheid in de buurt hadden gezocht. Oude, gerestaureerde stadsbussen van stichting veteraan autobussen reden alle gasten in een mum van tijd naar ons pand. Daar was de looper uitgerold om iedereen warm te onthalen.

Kijkje in het pand

Er werd direct volop van de gelegenheid gebruik gemaakt om middels een rondleiding het hele gebouw te bekijken. Beneden de verschillende vergaderzalen en flexibele inrichting voor kleine en grotere groepen, op de eerste verdieping de werkplekken van de meeste NOA-medewerkers en op de tweede etage de kantoren van huurders AFNL en Van Gorcom Advocaten. Alle organisaties hadden in de huisstijlkleuren feestelijke ballonbogen en foto's van de werknemers, zodat voor bezoekers direct duidelijk werd wie ze waar in de toekomst kunnen opzoeken.

Opening in de nieuwe scholingshal

De nieuwe praktijkhal, waar naast NOA-cursussen natuurlijk vooral veel examens en Savantis-trainingen plaatsvinden, was speciaal voor de opening omgetoverd tot feestlocatie. Met een heuse bar, vloerbedekking, sfeervolle verlichting én een podium waarop een grote, glanzende rode drukknop prijkte. Toen er praktisch niemand meer bij paste, sprongen de voorzitters van NOA en de Aannemersfederatie Nederland Bouw & Infra op het podium en schalde de stem van NOA-voorzitter John Kerstens door de luidsprekers: "Welkom allemaal, wat fijn dat u hier met zóvelen bent!" Maar liefst twee ministers hadden toegezegd naar de opening te willen komen en ook de voorzitter van koepelorganisatie MKB-Nederland had het in zijn agenda staan, naar die moesten in de aanloop naar Prinsjesdag ineens nog allemaal met elkaar in spoedoverleg. "U moet het dus gewoon met ons doen", meldde Kerstens, "maar wees blij... wij zijn aanzienlijk korter van stof dan de gemiddelde minister." John benadrukte dat het nieuwe pand er vooral ook aan moet



bijdragen om het aloude NOA-gevoel terug te brengen: “Dat gevoel van hard werken, maar ook veel lachen. Van elkaar ontmoeten.” Riek Siertsema, voorzitter van de AFNL haakte daarop in door de open en prettige sfeer van de nieuwe werkomgeving te benoemen. “De kleuren, de inrichting; het draagt allemaal bij aan open communicatie en goede samenwerking. Samen kunnen we nog krachtiger opkomen voor de belangen van de bij ons en bij onze leden aangesloten ondernemers én voor het vakmanschap in de bouw, afbouw en infra.” Riek attendeerde de aanwezigen op de vele foto’s van vakmanschap, die door het hele pand bewonderd kunnen worden. “En over vakmanschap gesproken, daar is deze middag een speciale onthulling voor te doen...”

“Klopt helemaal”, vervolgde John Kerstens. “Want we hebben een unieke scholingshal, maar zijn met méér unieke dingen bezig. Vandaag laten we er daar alvast een van zien: De Afbouwacademie. Dé plek waar straks niet alleen werknemers, maar ook ondernemers met en zonder personeel beter kunnen worden in hun vak en nieuwe dingen kunnen leren. Met online en fysieke cursussen, over onderwerpen die ze zelf aandragen.”

Hét confettimoment

Na een korte video over de nieuwe Afbouwacademie was hét moment aangebroken om het nieuwe pand officieel te openen. John Kerstens en Riek Siertsema schaarden zich samen met

Ronald van Driel van Savantis en Ingeborg van Leusden van Van Gorcom Advocaten rond dé rode knop... de hele zaal telde af en op nul knalde er een deken van confetti over de honderden aanwezigen neer. Vele mobieltjes gingen snel de lucht in om de duizenden gekleurde snippers door de lucht te zien dansen. En enkele weken later komen we hier en daar nog steeds een verdwaalde confetti tegen, maar het was de enorme rotzooi meer dan waard ;-)

Tijd voor een goed gesprek

Aansluitend werd er gezellig met elkaar geborreld. Daar waar de een nieuwe contacten legde, was het voor de ander een warm weerzien van vele bekenden. Bij verschillende foodtrucks werden hapjes gehaald en vooral de pianist in het restaurant had veel publiek dat rond zijn vleugel genoot van een drankje en een goed gesprek. Voor sommigen was het uiteindelijk haasten om rond negen uur de laatste bus naar de parkeerplaats te halen.

Bedankt!

We kijken terug op een geslaagde opening met een ontzettend goede sfeer. We bedanken iedereen hartelijk voor de komst, voor de leuke felicitatiekaarten, cadeaus en giften. Komende tijd zullen we op zoek gaan naar een mooi kunstwerk ter ere van de opening, zodat we nog lang dit feestelijke moment mogen herbeleven.



De argenta invisidoor biedt u dé oplossing voor onopvallende binnendeuren, de trend voor een tijdloos interieur met een strak en minimalistisch ontwerp.

Follow us on:



nv **Argent Alu** sa | Bankstraat 2, 9770 Kruishoutem - Belgium
T +32 (0)9 333 99 99 | info@argentalu.com | www.argentalu.com


argenta[®]
opening doors



Ons nieuwe verenigingsgebouw

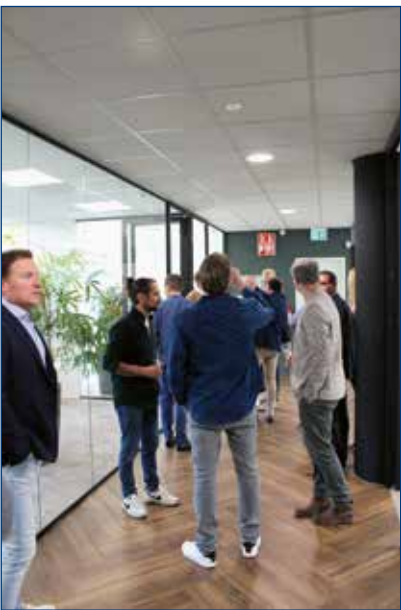
Tijdens de opening kon je over de hoofden lopen. Daarom hebben we zowel foto's van de opening als een kleine beeldimpresie van ons pand zonder de honderden bezoekers. Mocht je het nieuwe 'clubgebouw' nog niet gezien hebben, maar ben je een keer in de buurt? Voel je welkom om een kop koffie te komen drinken!



Bij de entree stond een welkomstcomité klaar om alle gasten warm te onthalen.



Het openingsfeest werd volop gebruikt om met elkaar bij te praten.



Het resultaat van de verbouwing werd door velen bewonderd en natuurlijk was iedereen nieuwsgierig, want wie zit waar?



De 'rode-knop-drukkers' bewonderen het effect van hun openingshandeling...

En zo ervoeren alle gasten op de begane grond het confettimoment.



Onze nieuwe receptie heeft een fraai natuurstenen front, gerealiseerd door Buddingh Natuursteen.

Vanaf de rondweg tussen de A12 en de A15 is ons gebouw direct goed te herkennen aan de vakmensen, die het nieuwe scholingscentrum sieren. Personenauto's kunnen direct langs het pand parkeren, bestelbussen kunnen het beste gebruik maken van het grote parkeerterrein aan de achterzijde van ons gebouw.



In het restaurant kan iedereen terecht voor een kop koffie. De meer dan uitstekende lunches van Babs en Rosita maken dat iedereen hier graag rond het middaguur tezamen komt.



De nieuwe scholingshal biedt ruimte aan allerlei soorten praktijktraining, heeft examenfaciliteiten, een theoriekamer, materialenopslag voor de sectoren en de Silberling collectie. Die laatste was tijdelijk extern opgeslagen, zodat deze tijdens de (ver)bouw(ing) niet kon beschadigen, maar zal binnenkort weer vanuit het Huis van de Afbouw beheerd worden.



Op de eerste verdieping vind je alle kantoren van het NOA-secretariaat. Ook is er een ruime vergaderzaal en zijn er extra spreekruimtes. Door het vele glas in het pand en het warme kleurgebruik voelt iedereen zich hier snel thuis.

De ontmoetingsruimte met vergaderfaciliteiten biedt een sfeervolle plek voor zowel kleine overleggen als 'grotere' vergaderingen.



Door het hele gebouw hangen mooie foto's: van bijzondere projecten, trotse vakmensen, kiekjes uit 'de oude doos' en fraaie details van vakmanschap. Van klein formaat in het trappenhuis, tot bijna levensgroot in de vergaderzalen. Voor deze vakmanschapstentoonstelling putten wij uit eigen archief en ontvingen we van leden mooie of leuke bijdragen. Enkele leden deden enorm hun best om een ruim assortiment in te sturen. Bijzondere dank gaat daarom uit naar Stuc Supply, Van den Heuvel Afbouwgroep BV, Hoogenboom Plafonds vof, Friuli Terrazzo, Ruys Vloeren, Ariës Natuursteen BV, Kunrader Steengroeve en Mergelbouwsteen Kleijnen BV.



WAT PRINSJESDAG VOOR ONDERNEMERS IN PETTO HAD

Op Prinsjesdag heeft het kabinet de plannen voor komend jaar bekendgemaakt. Voor ondernemers verandert er het nodige. We hebben de meest relevante wijzigingen op een rij gezet.

Zo hangt de hoogte van de **kinderopvangtoeslag** niet meer af van het aantal gewerkte uren. Tot nu toe bepaalt het aantal uren van de ouder die het minste werkt de hoogte van de kinderopvangtoeslag. De koppeling aan de gewerkte uren is vooral ingewikkeld voor ouders die onregelmatig werken, zoals ondernemers. Zij vinden het lastig in te schatten hoeveel uren per maand ze gaan werken. Hierdoor kunnen ouders te maken krijgen met hoge terugbetalingen. Het kabinet wil dit voorkomen en het makkelijker maken voor ouders met jonge kinderen om te blijven werken.

Voor werkgevers en zzp'ers gaat de **onbelaste reiskostenvergoeding** vanaf 1 januari 2023 van € 0,19 naar € 0,21 per kilometer. En vanaf 1 januari 2024 naar € 0,22. Zzp'ers mogen dit bedrag per kilometer aftrekken van hun winst. Werkgevers mogen reiskosten van werknemers belastingvrij

vergoeden. Dit geldt ook voor reiskosten voor het openbaar vervoer. En voor kosten van een taxi, boot of vliegtuig, zolang dit redelijk is. Werkgevers mogen er ook voor kiezen om de reiskostenvergoeding verder te verhogen dan het onbelaste deel. Die verhoging wordt dan als loon van de werknemer gezien. De werkgever kan via de werkkostenregeling (WKR) de verhoging aanwijzen als eindheffingsloon. Daarmee blijft de extra verhoging onbelast. De onbelaste reiskostenvergoeding is niet voor werkgevers die voor hun personeel een auto of fiets van de zaak vergoeden.

Ondernemers die een deel van hun vermogen **beleggen** gaan meer belasting betalen. Zo gaat het belastingtarief in box 3 met 1 procent per jaar omhoog naar 34 procent in 2025. Het heffingsvrije vermogen (het bedrag waarover u niet hoeft te betalen) gaat omhoog van € 50.650 naar € 57.000. De tarief-



verhoging in box 3 is onderdeel van een breder plan om de belastingdruk op arbeid en vermogen beter te verdelen. (Minder belasting op arbeid en meer op vermogen).

Ondernemers die een bedrijfspand kopen of in vastgoed beleggen gaan vanaf 1 januari 2023 10,4 procent **overdrachtsbelasting** betalen. Tot die tijd is dat nog 8 procent. Vanaf 2023 kunnen ondernemers geen **oudedagsreserve** (FOR) meer opbouwen. Het kabinet schaft de oudedagsreserve af om te voorkomen dat ondernemers de fiscale oudedagsreserve gebruiken om belastinguitstel te krijgen. De oudedagsreserve die tot en met 31 december 2022 is opgebouwd komt in 2023 in 1 keer vrij. Over dit bedrag moet belasting worden betaald.

De **middelingsregeling** in de inkomstenbelasting wordt afgeschaft. Over het tijdvak 2022-2023-2024 kan nog worden gemiddeld, daarna niet meer.

Voor partners in een vennootschap of directeur-grootheidhouder (dga) met een aanmerkelijk belang (meer dan 5 procent van de aandelen) gelden vanaf 2024 in box 2 van de inkomstenbelasting 2 tarieven: een basistarief 24,5 procent voor inkomsten tot € 67.000 en een hoog tarief van 31 procent voor inkomsten daarboven. Op dit moment geldt voor box 2 nog één tarief van 26,9 procent. Voor fiscale partners geldt dan dat het verzamelinkomen in box 2 tot € 134.000 met het basistarief wordt belast. Het kabinet wil het zo aantrekkelijker maken voor bedrijven om hun aandeelhouders ieder jaar dividend uit te keren, zodat dit geheel of grotendeels in het basistarief belast wordt.

Mkb'ers met een bv of nv gaan meer **vennootschapsbelasting** betalen. De grens van de eerste schijf van de vennootschapsbelasting (vpb) wordt verlaagd naar € 200.000. Dat is nu € 395.000. Hierdoor valt een kleiner deel van de winst onder het lage vpb-tarief. Het lage vpb-tarief gaat bovendien omhoog. Ondernemers betalen vanaf 2023 19 procent vennootschapsbelasting over de winst die valt in de eerste schijf. Dat is nu nog 15 procent. Het tarief van de tweede schijf blijft 25,8 procent.

Voor ondernemers die pensioen hebben opgebouwd in hun bv met een **oudedagsverplichting (ODV)** wil de regering het mogelijk maken dat zij ook na 5 jaar na hun AOW-gerechtigde leeftijd de ODV kunnen omzetten naar een lijfrente, lijfrenterekening of lijfrentebeleggingsrecht. Bijvoorbeeld omdat ze hun bv willen opheffen. Nu kan dat alleen binnen 5 jaar na de AOW-gerechtigde leeftijd. Deze maatregel geldt met terugwerkende kracht.

Het kabinet wil met de zogeheten **rekening courant (RC) maatregel** lenen van de eigen besloten vennootschap (bv) door dga's beperken en belastinguitstel in box 2 tegengaan. Met deze maatregel worden deze schulden, als ze hoger

zijn dan € 700.000, belast in box 2 van de inkomstenbelasting. Hierover betaalt iemand in box 2 26,9 procent inkomstenbelasting. Ook voor overtollige liquide middelen in een holding voor privébeleggingen geldt straks de grens van € 700.000.

Voor afbouwers met een bestelwagen gaat in 2025 de **motorrijtuigenbelasting (MRB)** met 15 procent omhoog. Een jaar later volgt een verdere verhoging van het tarief met 6,96 procent. De overheid wil verder de bpm-vrijstelling voor een bestelauto op benzine, diesel of gas (**ondernemersvrijstelling**) afschaffen. Het doel is om de verkoop van emissievrije of heel zuinige bestelauto's te stimuleren. Ook het vaststellen van het bpm-tarief voor bestelauto's gaat veranderen. Nu bepaalt de nettocatalogusprijs hoe hoog het bpm-tarief is. Straks wordt het bpm-tarief bepaald door de CO₂-uitstoot (zuinigheid) van de bestelauto. Bedrijven met zware vrachtwagens gaan ook meer betalen. Er komt namelijk een **vrachtwagenheffing** voor binnenlandse en buitenlandse vrachtwagens van meer dan 3.500 kg. Rijdt een vrachtwagen op een weg waar de heffing geldt, dan registreert een on-board unit de afgelegde kilometers. De heffing geldt voor alle snelwegen in Nederland en een aantal regionale en lokale wegen. Tolbedrijven gaan de vrachtwagenheffing registreren en innen. Dit doen zij namens de Nederlandse overheid.

Directeuren moeten zichzelf vanaf 2023 een salaris betalen dat marktconform is. Dat zegt de **gebruikelijkloonregeling**. Vanaf 1 januari 2023 moet het loon 100 procent overeenkomen met het loon van iemand in een vergelijkbare functie - dat was 75 procent - of net zo hoog als het salaris van uw bestbetaalde medewerker of tenminste 48 duizend euro per jaar.

Zzp'ers die recht hebben op **zelfstandigenaftrek** gaan flink meer belasting betalen. Het bedrag dat ze jaarlijks mogen aftrekken van hun winst gaat sneller omlaag: van € 6.310 in 2022 naar € 900 in 2027. De zelfstandigenaftrek zou al in stappen omlaaggaan naar € 1.200 in 2030. Dat bedrag gaat nu sneller omlaag naar € 5.030 in 2023, naar uiteindelijk € 1.200 in 2026 en € 900 in 2027. Met deze belastingmaatregel wil de overheid het verschil tussen zelfstandigen en werknemers kleiner maken. Het kabinet wil ook dat straks alle zelfstandigen (zonder personeel) verplicht verzekerd zijn tegen arbeidsongeschiktheid. Dit is afgesproken in het pensioenakkoord. Alle zelfstandigen moeten straks een arbeidsongeschiktheidsverzekering (AOV) hebben.

Ondernemers met personeel zien het minimumloon per 1 januari met 10 procent stijgen. Bovendien daalt de loonheffingskorting met 6 procent.



Het staat nog niet vast wanneer deze (wets)wijzigingen precies ingaan

Een wetswijziging of wetsvoorstel moet namelijk eerst goedgekeurd worden door de Tweede Kamer en de Eerste Kamer. En geldt pas als het in het Staatsblad of de Staatscourant is gepubliceerd. Een Algemene Maatregel van Bestuur (AMvB) of ministeriële regeling geldt ook pas na publicatie in het Staatsblad of de Staatscourant. In de Tweede Kamer zijn tijdens de algemene beschouwingen bovendien de nodige moties en amendementen ingediend. Politieke partijen proberen de plannen op die manier aan te passen. VVD en CDA riepen het kabinet in een motie op om spoedig met een compensatieregeling voor het energie-intensieve mkb te komen. Daarnaast willen ze een betaalpauze van zes maanden voor het terugbetalen van (corona) belasting-schulden, zonder bureaucratie. Ook vroegen deze partijen samen met D66 om een eenmalige uitbreiding van de werkkostenregeling (WKR) met 3 procent, zodat werkgevers waar mogelijk iets extra's voor hun personeel kunnen doen in deze dure tijd. JA21 kwam met een eigen MKB-actieplan, om het mkb door de energiecrisis heen te loodsen. De partij wil dat de lastenverzwaringen voor het mkb worden teruggedraaid, compensatie voor de snelle stijging van het minimumloon en pleit voor snel inzetten van het Europese staatssteunkader om het energie-intensieve mkb op de been te houden.



Nieuws op NOA.nl

Als brancheorganisatie zorgen wij er altijd voor dat onze leden goed op de hoogte zijn van:

- ✓ Het laatste nieuws
- ✓ Veranderingen in wet- en regelgeving
- ✓ nieuwe mogelijkheden
- ✓ verenigingsactiviteiten
- ✓ Trends en ontwikkelingen

Kijk hiervoor op www.noa.nl/nieuws



De beste basis onder iedere afwerking!
TEL : 073-5482482

**Al 30 jaar uw specialist in
renovatie en ondergrond preparatie**

SCHUREN
SCHAVEN
FREZEN
STRALEN

WWW.NIEUWENHUIS.NL



EGALIZER
TEL : 073-5482487

**TOTALE
VLOER
RENOVATIE**



De vloer vlak is ons vak !

WWW.EGALIZER.NL



DE VALKUIL DIE MEERWERK HEET

“Niets is zo veranderlijk als de mens” is een bekend gezegde en als advocaat in de (af)bouw kom ik dat dagelijks tegen. Een NOA-lid maakt een offerte op basis van de wensen van de klant; gaat lekker aan het werk en dan... Er verandert wat. Toch een muurtje extra in de bijkeuken stucen. Toch niet die tegels op de muur, maar betonciré. Of u toch de gestucte muren ook wil sauzen, noem maar op. En zo logisch als het lijkt om voor het meerdere te moeten betalen, zo onlogisch is dat geregeld in de wet.

De consument die bij de afrekening van het meerwerk de tekst: “Ik dacht dat het bij de prijs in begrepen was” bezigt, zal vaak gelijk krijgen van de rechter. Het NOA-lid gedesillustioneerd achterlatend. Hoe zit dat nu precies?

Toevoegingen of veranderingen

Als er sprake is van gewenste toevoegingen of veranderingen door de opdrachtgever, zoals de voorbeelden die ik hierboven heb aangehaald, dan bent u als afbouwer verplicht om uw opdrachtgever erop te wijzen dat hierdoor de prijs zal worden verhoogd. En, als het kan ook aangeven met hoeveel de prijs zal worden verhoogd.

Doet u dat niet, heeft u geen recht op betaling van het meerwerk.

En als u het wel aangeeft, in hoeveel van de gevallen legt u dit ook vast? Bijvoor-

beeld door middel van een appje, mailtje of een opdrachtbevestiging?

Meerwerk vastleggen

In mijn praktijk zie ik het vastleggen van meerwerk heel erg weinig. Meestal heeft het NOA-lid nog wel gezegd dat het meerwerk kosten, maar dat is in heel veel gevallen niet te bewijzen. Het is dan het woord van het NOA-lid tegen het woord van de opdrachtgever. Heeft u er dus niet op gewezen dat de prijs door de uitbreiding van de werkzaamheden wordt verhoogd, of kunt u dat niet bewijzen, dan is de kans aanzienlijk dat u het meerwerk niet toegewezen zal krijgen van een rechter.

Dringend verzoek

Daarom een dringend beroep om bij meerwerk werkzaamheden altijd vast te leggen dat de prijs verhoogd zal worden door het verzoek om extra werkzaamheden uit te voeren. Ook, als u (nog)

niet weet hoe hoog de prijs zal zijn, leg dan toch vast dat de prijs verhoogd zal worden. Want, u moet niet alleen waarschuwen voor de prijsverhoging, u moet dat ook tijdig doen. Dus, zo snel mogelijk. Dan kunt u later altijd nog doorgeven wat de extra kosten zijn.

Heeft u vragen over de waarschuwingsplicht voor meerwerk of hoe u dit vast moet leggen? De juridische dienst van NOA of wij kunnen u hier verder mee helpen.

Ingeborg van Leusden
Van Gorcom advocaten
T 0318-500001
E leusden@vangorcomadvocaten.nl

PENNINGMEESTER THEO WOUTERS STOPT MET BESTUURSWERK

"A PAIN IN THE ASS?"

Drie jaar geleden trad Theo Wouters toe tot het NOA Hoofdbestuur, maar daar gingen al vele jaren aan nauwe betrokkenheid, commissie- en bestuurswerk voor NOA en gerelateerde verenigingen aan vooraf. Tijdens de laatste ALV trad Wouters af. Samen met de redactie van Afbouwzaken blikt hij terug op "best wel een heftige periode".

"Ik ben opgegroeid met de vereniging", steekt Theo Wouters enthousiast van wal. "Mijn vader had een klein stukadoorsbedrijf en nam me op vrij jonge leeftijd al mee naar vergaderingen van de Utrechtse Patroonsbond, de PUSPB, en later ook naar jaarvergaderingen van de NAVAS. Ik nam het bedrijf over, en liet het groeien. Dat ging natuurlijk niet vanzelf en ik liep regelmatig met vragen rond. Daarom was ik 25 jaar geleden groot voorstander van een Sector Grootbedrijven en zo zag SGB het levenslicht. Bij die vergaderingen bespraken we allerhande problemen waar we tegenaan liepen. We zochten ook gezamenlijk naar oplossingen, maar ook al waren die er niet altijd, het was zeker fijn om te weten dat je niet de enigste was die tegen bepaalde zaken aan liep. Zo was ik jaren voorzitter van SGB en later ook een poos penningmeester voor de LSGI, de Landelijke Specialisten voor Gevel Isolatie."

"In 2012 stelde ik me al eens verkiesbaar voor het NOA Hoofdbestuur, maar op dat moment vonden collega-leden dat de stem van het grootbedrijf dan overmacht kon krijgen in het bestuur. Een tegenkandidaat kreeg in de ledenvergadering 1 stem meer. Persoonlijk was dat natuurlijk best even een bittere pil, maar zo kunnen die zaken gaan in een vereniging. Ik ben altijd zeer betrokken gebleven bij het reilen en zeilen van NOA en het ging me - bij een inmiddels beruchte vergadering bij kasteel Haarzuilens - écht aan het hart, dat de discussie er bijna toe leidde dat de club uit elkaar zou vallen. Dus stak ik op dat moment mijn hand op en riep dat er onderzoek nodig was... zo werd ik er in gezogen..."

Neem ons nog even mee; wat gebeurde er toen?

"Ik wilde niet dat de vereniging ter ziele zou gaan. Dat mocht niet gebeuren! Maar ja, als je dat roept, dan kan je eigenlijk ook geen nee zeggen als men vervolgens oppert: 'Doe er dan wat aan. Doe dat onderzoek dan, als je denkt dat dat helpt?'. Dus zo trok ik ineens de kar van een onderzoekscommissie, samen met Mark Legierse en Jaring Feenstra, om uit te zoeken wat de oorzaak was van alle emotie, verhitte gesprekken en wilde acties. Na allerlei interviews leek het me toen zinvol om een hoogleraar in te schakelen, die de vereniging

van onafhankelijk advies kon voorzien. Zonder nu oude koeien uit de sloot te willen halen, liep het toen eigenlijk van kwaad tot nog erger. Er volgde een dramatische ledenvergadering, waarbij ik me oprecht afvroeg wat ik daar zat te doen. Ik wist dat ik kritiek zou krijgen door m'n kop boven het maaiveld uit te steken en ik verwachtte ook geen schouderklopjes, maar het werd een dolksteek." Na een moment van stilte vervolgt Theo: "Terwijl ik er toe wilde doen en relevant wilde zijn voor de vereniging. De motie van wantrouwen die erop volgde, was best wel even een aanslag op mijn motivatie."

Hoe keerde het tij?

"Ik geloof dat ik ben gaan fietsen. Met de mountainbike door de bossen crossen, dat helpt mij persoonlijk altijd. Er waren meerdere rondjes nodig, dat wel. Ik realiseerde dat het niet



aan mij was, of de vereniging me wel of niet nodig leek te hebben. Dat moesten de leden, mijn collega's in het land, besluiten. Dus ging ik met frisse tegenzin toch weer naar Veenendaal, want er was zoveel te doen. Hoewel langere tijd alle vervelende discussies de boventoon leken te voeren, kregen we het ondertussen toch ook voor elkaar om mooie cao's te sluiten, om het pand lucratief te verkopen, een innovatieplatform op te tuigen en te bouwen aan de infrastructuur van de Afbouwacademie. Als 'gewoon' lid - zonder bestuurlijke betrokkenheid - heb je nog half niet door wat er vanuit Veenendaal allemaal voor de bedrijfstak en vereniging geregeld wordt. Het is belangrijk dat daar continu aan wordt doorgewerkt. En een ledenvergadering later kreeg die motie van wantrouwen uiteindelijk niet heel veel steun."

Waren er ook nog leuke bezigheden voor je?

"Haha, het klinkt nu allemaal wel als doffe ellende he? Natuurlijk waren er leuke dingen, mooie momenten en nuttige bezigheden! Ik heb zeker plezier beleefd aan de cao-onderhandelingen. Volgens mij hebben we dat goed gedaan voor de bedrijfstak en daar ben ik best trots op. Ik zat graag op de tandem bij Hendrik Ruys, die de cao-delegatie leidde, maar ook in paritaire commissies een drijvende kracht is, want ik vond die materie heel interessant en leerzaam. Hemeltjelijef, wat heb ik de afgelopen jaren een pakken papier gelezen en wat moest ik veel afkortingen leren. Ik heb er, terwijl mijn vrouw mij menigmaal hoofdschuddend zat aan te kijken, heel wat uren in gestopt om me wegwijs te maken in het landschap. En met liefde hoor, maar er kwam veel meer bij kijken dan ik op voorhand had gedacht.

Ook het hele aan- en verkoopproces van De Smalle Zijde en Nieuweweg was leuk. Er is nu een prachtig toekomstbestendig verenigingsgebouw, waar we met zijn allen trots op mogen zijn. Tijdens de opening noemde John mij daarom 'a pain in the ass'. Tja, iemand moest soms op zijn strepen staan, of niet zulke leuke mededelingen doen, om de deadlines te halen. Ik heb er dan geen moeite mee om die persoon te zijn. Al met al ben ik blij dat ik mijn steentje heb kunnen bijdragen en dat er op vele fronten resultaat is behaald."

Hoe zou je jouw bestuursperiode willen samenvatten in 1 zin?

"Ehhh... Een hele hectische periode, waarbij ik desondanks alles nog steeds met iedereen door een deur kan. Ik vind kritiek niet vervelend: kritiek is betrokkenheid. Het houdt je scherp, al heb ik ook geleerd wat destructieve kritiek met een mens kan doen."

Waar ga je nu jouw tijd aan besteden?

"Ik vind mijn bedrijf nog steeds heel leuk en hou van strategisch nadenken. Daar stop ik voorlopig nog niet mee. Maar ik ben 65 en dan realiseer je je dat tijd kostbaar wordt. Ik heb al veel van de wereld gezien, ook mede dankzij de mooie reizen met NOA en SGB, maar wil nog veel méér zien. En weer muziek gaan maken, heerlijk! Maar ik blijf ook graag bij verenigingsactiviteiten komen; dat we herkenbare uitdagingen met elkaar zo goed mogelijk invullen en er samen over kunnen spreken. Daar blijft een brancheorganisatie belangrijk voor. Die 'samen-komen-wecht-verder-gedachte', die moet voor altijd blijven."

Schoonewil
T E C H N I E K

Kom langs in onze vernieuwde panden!

Of bezoek onze website voor :

- Machines
- Gereedschappen
- Onderdelen

Strooijonkerstraat 15
1812 PJ ALKMAAR
072-2000134

www.schoonewiltechniek.nl
www.schoonewiltechnieknijverdal.nl

Bedrijvenweg 36
7442 CW NIJVERDAL
0548-365207



TIPS EN TRUCS OVER BETONLOOK STUCEN

Betonlook is momenteel misschien wel de populairste decoratieve afwerking van wanden en vloeren. Ook in natte ruimtes worden stukadoors steeds vaker om betonlook afwerking gevraagd. Maar waar veel vraag naar is, kan ook veel misgaan. Scheuren, beschadigingen en lekkages liggen op de loer wanneer het werk onzorgvuldig of met verkeerde middelen wordt uitgevoerd. In samenwerking met TBA en begunstigend lid Tri-AL organiseerde NOA daarom de cursus 'Betonlook in theorie en praktijk'.

Terwijl een tiental mbo-scholieren aan de ene kant van de nieuwe praktijkruimte hun niveau 2 en 3 examens stukadoors afleggen, staan zeven ervaren stukadoors van evenzoveel NOA-leden aan de overkant in de hal aandachtig te luisteren naar de betonlook-deskundige van Tri-AL, Gert Vermeij. Vermeij neemt de honneurs waar van TBA-adviseur Ed van der Plas die door corona geveld is. Alle zeven hebben ze heus wel eens een betonlook wand gestuct, maar ze weten ook dat klanten tegenwoordig veeleisend zijn en dat de populaire decoratieve afwerking weinig vergevingsgezind is. Tips en trucs van TBA en een mortelfabrikant zijn dus zeer welkom.

Klimatologische omstandigheden

De cursusdag begon met een gedeelte theorie, waarbij de TBA richtlijn 1.12 'het aanbrengen van glad/gespaand decoratief stukadoorswerk' leidraad is. Die richtlijn besteedt veel aan



Download hier gratis de TBA Richtlijn 1.12 'het aanbrengen van glad/gespaand decoratief stukadoorswerk'



dacht aan de voorbereiding. Voorbereiding waar een stuka-door zelf vaak niet eens bij betrokken is, maar waar een goed resultaat ontzettend afhankelijk van is. “Ga dus al eens op een werk kijken, voordat je er zelf aan de slag gaat”, adviseert Vermeij. “Ondergrond, klimatologische omstandigheden als luchtvochtigheid en temperatuur, maar ook aangebrachte leidingen kunnen je werk maken of breken. Letterlijk. Ook het werk van je voorganger, een tegelzetter bijvoorbeeld, heeft invloed op jouw resultaat, net als slechte kwaliteit rvs of een slecht geplaatste kraan.” Voor de opbouw en verwerking van betonlook wanden en vloeren raadt Vermeij aan vooral de voorschriften van een fabrikant te volgen. “Die staan niet voor niets op zakken en emmers vermeld. Dan kun je wel eigenwijs gaan doen en je eigen regeltjes of ervaring volgen, maar je hebt geen poot om op te staan als het resultaat niet naar behoren is. Ik raad bovendien af om verschillende producten van verschillende fabrikanten door elkaar te gebruiken. Natuurlijk kun je best decoratieve pleister van mijn eigen merk Designstone op een mortel van Schonöx of Knauf smeren, maar laboranten ontwikkelen en testen niet voor niets hun eigen systemen en hoe die het beste op elkaar aansluiten. Zonder ook maar één fabrikant voor te trekken of af te vallen - we maken allemaal goede producten: houd het zoveel mogelijk bij één merk of fabrikant.”

De cursisten wordt vervolgens op het hart gedrukt om goede temperatuur- en vochtmetingen te doen in de ruimte waar ze aan het werk gaan. “En houd je aan de voorschriften die op de zak staan. Niet gaan stucen als het vriest of boven de 30 graden is. En niet beginnen als het vocht nog van de muren druipt.”

Standvermogen

Met die lessen in hun oren geknoopt gaan de deelnemers aan de slag. Eerst wordt de uitvlakmortel (Calmix) gemixt. “Deze mortel heeft een extreem goed standvermogen”, legt Vermeij uit. “En ondanks het feit dat hij na een half uur al behoorlijk hard is, kun je de mortel weer vloeibaar maken door hem nog een keer te mixen. Dat komt omdat dit een mortel is op basis van CSA cement, dat droogt sneller en hardt eerder uit. Meng dus niet teveel in een keer.” Nadat de cursisten de ondergrond hebben aangebracht, volgt de basislaag. Tijdens de cursus van het merk Designstone. Die kan nog dezelfde dag op de Calmix-mortel worden gesmeerd doordat de ondergrond zo snel uithardt. Vermeij laat zien hoe de basislaag met een pigment al droog op kleur gemengd kan worden waarna hij de juiste hoeveelheid mortel met weegschaal en maatbekers water mengt. Een precies klusje. “De basislaag bepaalt uiteindelijk

de structuur van je afwerking. In dit stadium kun je dus met een raapspaan al kiezen voor een grove of fijne structuur of eventuele prints of motieven. Al laat Designstone zich ook heel gemakkelijk vlak maken. Ook als deze mortel al behoorlijk droog is,” onderwijst Vermeij terwijl de cursisten een proefvlak smeren.

Elastisch

Daar waar ondergrond en basislaag idealiter een dag moeten uitharden, brengen de deelnemers aan de cursus de toplaag nog dezelfde middag aan. Die toplaag - tijdens de cursus ook van Designstone - kan volgens Vermeij beter niet met water worden aangemaakt maar met Cryl. Die maakt van de afwerklaag een uiterst elastisch smeersel dat meer weg heeft van een pasta dan van een afwerkmortel. Bij het mengen ontstaan eerst vlokken, maar die verdwijnen snel als de mixer in een hogere stand gezet wordt. De toplaag maakt de wand uiterst strak en glad en hoeft maar heel dun te worden opgezet. Om uiterst kleine gaatjes in een wand te dichten waar na afwerking met een 2-componentenlak vocht in kan blijven staan, raadt Vermeij 100% acrylpasta aan die hij met een spackmes op de wand smeert. “Dat droogt volstrekt transparant op en maakt je muur volledig waterdicht. Een muur gaat er wel van glimmen, vandaar de afwerking met 2-componentenlak, die maakt het weer mat. Vermeij waarschuwt dat die laatste twee stappen - het sealen - pas kunnen worden uitgevoerd als de luchtvochtigheid in de ruimte onder een door de fabrikant van de lak voorgeschreven niveau is. “Meet dat nauwkeurig. Dat is cruciaal! Doe je dat niet, valt de lak er na een paar dagen of weken subiet weer af.”



Houd een magneetje tegen rvs. Blijft 'ie kleven dan is het geen echte rvs, maar zit er toch staal in. En dat gaat roesten. Goede rvs is niet magnetisch.





NOA HOOFDSECTOR NATUURSTEEN BEZOEKT MARMOMAC

Dé natuursteenbeurs van Europa is Marmomac. Het leuke is dat deze jaarlijks in Italië, in Verona, wordt gehouden. De beurs is een ware happening voor iedereen die zich bezighoudt met natuursteen. Je ziet alle noviteiten, nieuwe machines en je ziet elkaar.

Marmomac is de belangrijkste wereldbeurs gewijd aan de hele steenproductieketen, van de steengroeve tot het verwerkte product, van technologieën en machines tot gereedschappen. Marmomac dankt zijn ontstaan in een van de belangrijkste Italiaanse districten voor de winning en verwerking van natuursteen en is vandaag de dag het belangrijkste internationale knooppunt van de hoofdrolspelers in de natuursteensector. Een onvervangbaar platform waar zakelijke en professionele ontwikkeling elkaar ontmoeten. Marmomac is de grootste internationale beurs voor wat betreft natuursteen, technologieën, design en vorming. Deze beurs is van zeer groot belang in onze natuursteensector en eenieder die in deze sector professioneel actief is, bezoekt de beurs als exposant of als bezoeker. Een aantal van onze begunstigende leden staan hier ook met een beursstand.

Hot en happening

Dat natuursteen meer dan ooit hot en happening is, is wel duidelijk bij binnenkomst. Op het moment dat je de toegangspoort doorloopt, word je meteen ondergedompeld in een wereld van pure luxe. Waar in Nederland bij de steenhouwer nog vaak bescheidenheid de boventoon voert, wordt in Italië alle natuursteen bij de een nog spectaculairder gepresenteerd dan bij de ander. Je waant je echt in een walhalla en voelt je al snel meegenomen in een wereld waarbij een prachtig, high end

product meteen duidelijk maakt waar het voor dient en je meteen de toepasbaarheid ziet voor de vele in- en exterieurs. En je wordt bijna hebberig van zoveel moois.

Ontmoeten & verbinden

Aan de vele natuursteenbedrijven die ik hier heb mogen ontmoeten, heb ik de vraag gesteld met welk doel zij de beurs bezochten en of zij zelf bijvoorbeeld ook op zoek waren naar innovaties. Echter is de gemiddelde steenhouwer daar helemaal niet naar op zoek. Het is voor de meeste van onze leden meer dan alleen een beurs, het zijn dagen van ontmoeting, verbinding en gezelligheid, maar ook zij kijken hun ogen uit. Ook zijn er leden die speciaal naar Italië afreizen, omdat ze op zoek zijn naar nieuwe machines. Vooral omdat kwartsstof een zeer dominante rol gaat spelen in het verwerken en zagen van composiet, is het belangrijk dat het zagen nat gebeurt. Fijn dat onze leden daar goede focus op hebben. Ik had het geluk vergezeld te worden door Corry Kussendrager, onze ROC-docente van de mbo-opleiding natuursteenbewerker, waardoor ik meteen les kreeg in alle steensoorten en de toepassingen ervan. Voor Corry zelf was het heel interessant om voor het eerst deze beurs te bezoeken. Het viel haar op dat er meer machines zijn die ook op kleinere schaal werken, die je normaal als enorme machines tegenkomt in de werkplaats. We zagen ook dat het gebruik van robotarmen meer in opkomst is, wat natuurlijk niet gek is met



Impressie beurs

de zware platen waar je dagelijks mee moet werken. We hebben alle hallen kunnen bezoeken, al was het wel flink doorwandelen om alles te kunnen zien. Vorig jaar was de beurs in ieder geval een heel stuk kleiner.

Natuursteenborrel

De donderdagavond van de Marmomac beursdagen staat altijd gereserveerd voor de jaarlijkse NOA Natuursteenborrel. Voor het eerst dat zowel NOA als JOA gezamenlijk de natuursteenleden hebben uitgenodigd en dat twee van onze begunstigende leden - John Vis en Robbert van Straten - dit jaar het initiatief namen om de borrel eens niet in Peschiera, maar bij Cereser in Rivoli Veronese te houden. Bij Cereser werden we met grandeur onthaald. Cereser is een bedrijf dat als geen ander begrijpt dat er veel meer nodig is om het product natuursteen op de juiste manier aan de man te brengen. Zij doen dit door prachtige marketing in te zetten voor de promotie hiervan. Wellicht ken je de slogan "Natural stone is always the answer?" Dit komt uit de koker van Cereser. Mocht je nog nooit een bezoek hebben gebracht aan dit prachtige bedrijf dan kan ik je dit van harte aanbevelen. Ook deze avond hadden zij flink uitgepakt. Te midden van prachtige natuurstenen platen werd na een fijne kennismaking met dito borrel, aan mooi gedekte ronde tafels een heerlijk diner geserveerd en konden we genieten van een heuse opera, live gezongen door een dame die ook met Andrea Bocelli heeft opgetreden. Ook William Slotboom werd nog even in het zonnetje gezet, want hij neemt na meer dan 15 jaar bestuurswerk voor de natuursteensector, afscheid. Er waren dit jaar voor het eerst bijna 100 leden gekomen naar de borrel (die inmiddels het etiket borrel niet meer waardig is) waarbij je kunt stellen dat dit een belangrijk samenzijn betekent in onze sector. En alle hulde voor John en Robbert die deze avond tot een waar succes hebben gemaakt. Na het eten gingen de voetjes nog even van de vloer, kon men bij de cocktailbar nog een (paar) drankje(s) nemen en draaide de dj nog wat muziek. Er zijn deze avond veel foto's gemaakt en er werd gefilmd, dus hopelijk krijgen we dit binnenkort nog te zien.

Verder hebben we nog een aantal andere groothandels bezocht op de vrijdag, hebben een paar nieuwe bedrijven beloofd zich aan te sluiten als natuursteenlid bij NOA en hebben we weer volop genoten van deze zeer waardevolle trip. Op naar volgend jaar!



Er zijn nu gelukkig ook machines die op kleinere schaal werken.



Het gebruik van robotarmen is steeds meer in opkomst.



Tijdens de natuursteenborrel werd er ook stil gestaan bij het afscheid van William Slotboom.

PROJECTGEBONDEN ADVIES VOOR BUITEN PLEISTERWERK

SLP AFBOWSTOFFEN MAAKT HET PAS

Omdat de kostprijs van een ter plaatse, door een technisch adviseur, gemaakt advies enorm gestegen is, heeft begunstigend lid SLP Afbouwstoffen een gratis alternatief bedacht. Op basis van ingezonden foto's, filmpjes en een uitgebreide telefonische check wordt een PAS-advies gegeven, die als onderlegger kan dienen voor een uit te brengen offerte.

Dit Projectgebonden Advies SLP (PAS) is bedacht om in de huidige hectische tijd aan de wensen van klanten te kunnen blijven voldoen. “We hebben de voordelen van de snelle, digitale wereld benut, om ons advies op een nieuwe manier heel snel aan de stukadoor te kunnen geven”, vertelt Benno Sanderink, eigenaar van SLP Afbouwstoffen. “Stukadoors, die voor buiten pleisterwerk een technisch advies wensen, kunnen ons foto's of videotjes appen of mailen en dan nemen we telefonisch contact op om een uitgebreide vragenlijst door te nemen. Daarmee verzamelen we alle info die nodig is om de juiste producten en een correcte systeemopbouw in een voorlopig projectgebonden advies te kunnen beschrijven. Bedrijven kunnen dit PAS gebruiken voor hun offerte aan de klant en er staat ook in beschreven wat het plan van aanpak is, mocht een ondergrond bijvoorbeeld anders zijn dan middels foto's en waarnemingen te signaleren is.”

Uitgebreid technisch script

“In de bedrijfstak was iedereen gewend dat er eerst een technisch adviseur ter plaatse moest komen kijken, alvorens er een gedegen projectgebonden advies kon worden geschreven. Maar dat kost tijd. Er moet een afspraak worden ingepland, de technisch adviseur heeft reistijd - en vandaag de dag flink hoge reiskosten - en moet naderhand achter zijn pc de zaken nog uitwerken. Dat moest sneller en goedkoper kunnen, zo dachten wij, zonder in te leveren op de kwaliteit van het advies. Vandaag de dag loopt iedereen met een mobieltje rond, die allemaal voorzien zijn van prima camera's om zowel details als overzichtsbeelden mee vast te leggen. Aan de hand van ingezonden foto's, video's en projectinformatie neemt onze binnendienst telefonisch contact op en wordt een uitgebreid script met technische vragen doorgenomen. Dit script is opgesteld door Hans Geerken, die door zijn jarenlange ervaring als voormalig hoofd van de technische dienst van het Bedrijfschap natuurlijk precies weet welke ondergronden problemen kunnen geven, waarop gelet moet worden bij detailleringen etcetera. Er komt heel wat bij kijken om gevels op de juiste manier te voorzien van een

gepleisterde eindafwerking. Er moet rekening worden gehouden met de ondergrond, het Nederlandse klimaat moet in ogenschouw worden genomen en er is gedegen materiaal- en detailkennis nodig om een werk straks conform de NPR 3924 te kunnen maken. Daar helpen we stukadoors dus graag bij. Met ons voorlopig advies hebben ze een goede basis voor een duidelijke offerte en een stappenplan om mee te werken als ze de opdracht krijgen.”

Ook voor kleinere projecten

“We hebben klanten die uitstekend zelf weten hoe en met welke producten ze een hoogwaardig gepleisterde buitengevel kunnen opleveren, maar ook voor klanten die niet helemaal zeker van hun zaak zijn, of willen beginnen met een klein project, maken we graag een PAS-advies. We horen ook van stukadoors dat ze het gewoon prettig vinden om ons advies aan de klant te kunnen geven, waarmee wordt aangetoond dat er niet ‘zomaar wat’ wordt gedaan”, legt Benno uit. “En ik wil ook stukadoors, die nog niet gespecialiseerd zijn in buitenstukadoorswerk, op het hart drukken dat ze niet zelf wat uitproberen, maar bij ons terecht kunnen voor advies en begeleiding. Want het is prachtig werk, maar je moet wel weten waar je mee bezig bent. Bij SLP hebben we daarin bij elkaar opgeteld meer dan 100 jaar ervaring, dus willen we graag een kennispartner zijn voor vakmannen, die hun projecten zonder schades willen maken.”

Korting op materialen

Krijgt de aanvrager van het PAS-advies vervolgens opdracht om het project uit te voeren, dan kan middels een speciale kortingscode het materiaal uit het advies worden ingekocht. “We hebben een heel assortiment aan grondmortels, renovatie-, restauratie- en afwerkmortels, maar ook profielen, voorbehandelings- en speciaal producten; the full package om kwalitatief goed pleisterwerk te maken”, meent Benno Sanderink. “En na opdracht controleert Kars Geerken, John Huurneman of ik het PAS-advies alsnog op locatie. Bij wijziging van de omstandigheden kunnen we daar waar nodig dan het advies nog

aanpassen en definitief vaststellen. Overigens wordt het voorlopig PAS, voordat we dit naar de klant mailen, altijd gecontroleerd door Hans Geerken. Ik ben er trots op dat Hans, voor velen een icoon in de afbouwwereld, nog niet aan pensioen wil

denken en het hartstikke leuk vindt om zijn meer dan 50 jaar ervaring over te dragen aan wie er van leren wil. Met Hans Geerken als eindcontroleur op het PAS weten we zeker dat er technisch gezien een gedegen advies wordt geleverd."



Klantervaring

John Onderwater van JG Stukadoors uit Hillegom: "Het PAS-advies is echt een uitkomst en een win-win-situatie: voorheen kostte het veel tijd. Je moest zelf naar de projectlocatie, de technisch adviseur moest er heen rijden... Nu stuur je wat duidelijke foto's in, je wordt snel gebeld en binnen 1 á 2 werkdagen heb je al een prachtig uitgewerkt advies in je mailbox. Je kunt heel snel offrenen en daarin leggen we uit dat het om een voorlopig advies gaat. Maar dat is eigenlijk al zo uitgebreid dat het meteen ook een volledige werkbeschrijving is voor de jongens om mee aan de slag te gaan als de opdracht verleend wordt. En is de situatie toch even anders, of het wordt een ingewikkelde klus, dan kunnen we altijd rekenen op SLP, want dan staan ze er als je ze nodig hebt! Ik vind PAS ook drempelverlagend, want voor een kleinere klus durf ik nu ook gerust mijn aanvraag in te dienen. Je krijgt er een heel duidelijk advies voor terug, waar je je richting de klant prima mee kunt verkopen."

Meer info op www.slpafbouwstoffen.nl/pas



Project Advies

Project
Advies
SLP

Gevel isoleren en/of stukadoren? Vraag nu je gratis PAS aan!

Het is PAS actie als het GRATIS is!

Dit zijn PAS voordelen:

- ✓ Snel en deskundig een project gebonden advies
- ✓ Gratis PAS controle op locatie bij opdracht
- ✓ Extra korting op de materialen tegen inlevering van uw PAS code

Wat moet je er voor doen:

- ✓ Stuur je foto's en/of filmpjes op via Whatsapp: 06 83 55 41 05
- ✓ Geef het aantal m² geveloppervlak en projectadres aan ons door
- ✓ Je ontvangt z.s.m. het projectadvies en je kortingscode per mail



Ga naar www.slpafbouwstoffen.nl/pas voor de PAS voorwaarden

AFBOUWSTOFFEN

SLP Afbouwstoffen

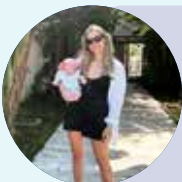
Oonkweg 40, 7621XW Borne - T 074 - 2654000 - info@slpafbouwstoffen.nl - www.slpafbouwstoffen.nl

Trending Topics



Verwol

We ronden vandaag de Nationale Vitaliteitsweek af bij Verwol. De thema's gezonde voeding, bewegen, werkplekhouding, mentale balans en stoppen met roken zijn behandeld. Er zijn activiteiten georganiseerd zoals een ochtendwandeling, stoelmassages en het uitdelen van fruit. En er komt een vervolg want er wordt naar aanleiding van deze week een focus training georganiseerd, er komen Yogasessies aan en een specialist komt ons coachen op een juiste werkplekhouding. Vitaal aan het werk? Dat doe je bij Verwol! Kijk op werkenbijverwol.nl voor onze vacatures. #werkenbijverwol #werkenindebouw #plezier #techniek #team #verwol #wijmakenhet #weekvandevitaliteit



Morgen komt de Stucadoor en ik vind het gewoon een beetje spannend #verbouwen



Weerstand

natuursteen

🔨urk #natuursteen #passie #ambacht #interieurarchitect #interieurstyling #marmer #graniet #kwartsiet #quartzsite #Noordoostpolder #emmeloord



Vloerenbedrijf

Van Rijbroek BV

Vandaag hebben 12 van onze medewerkers een #BHV bijscholing gevolgd. Dank aan NOA Afbouw en brandweerman Marc voor deze interessante #training. #code95



Gisteren hebben we schouderniveau w exoskeletten pas We hebben 2 ex

Wat ons opvalt op social media!



Gerwin Alting

Open Monumentendag Josef Kerk Assen



Jouw bericht op deze pagina?
Tag ons in jouw bericht



@NOA-afbouw



@noaafbouw



@noa-afbouw



@NOAAfbouw



Hafkamp Natuursteen

Hafkamp natuursteen on tour! Op de @marmo_mac inspiratie op doen en nieuwe materialen uitzoeken voor onze klanten. @hafkampnatuursteen_ #natuursteen #inspiratie.

NAS Geffen

◆ EXOSKELET ◆

we een bijeenkomst georganiseerd voor medewerkers welke regelmatig boven verken. Hierbij kregen ze een presentatie van Knauf en mochten ze aansluitend ssen en ervaren. Dit alles voor duurzame inzetbaarheid van onze medewerkers. oskeletten aangeschaft om in de praktijk in te zetten. Wanneer dit goed bevalt, zullen er zeker nog meer volgen! ◆👉





PLAFOND- & WANDDAG 2022

MÉT ONTKNOPING WIE ER BINNEN BOUW EXPERT 2022/2023 WORDT

De bekende beurs- en netwerkdag voor alle ondernemers uit de plafond- en wandmontagesector gaat plaatsvinden op vrijdag 18 november 2022. Deze editie van de de Plafond- & Wanddag wordt gehouden bij Midden Nederland Hallen, een modern en centraal gelegen locatie aan de A30 in Barneveld.

Heel veel bezoekers komen natuurlijk graag naar de Plafond- & Wanddag om de compacte, sfeervolle stands van producenten, leveranciers en dienstverleners te bekijken. Komende tijd zullen er nog meer exposanten bij komen. Op de website www.plafondenwanddag.nl staat een actueel overzicht met de enthousiaste bedrijven die zich al hebben aangemeld als exposant.

The one and only

De Plafond- & Wanddag wordt in de droge afbouwsector al jaren beoordeeld als dé beurs- en netwerkdag. Producenten, leveranciers en ondernemers van plafond- en wandmontagebedrijven ontmoeten elkaar op de beursvloer, laten zich bijpraten over ontwikkelingen en noviteiten én weten elkaar te vinden om daadwerkelijk goede zaken te doen.

Met een bezoek aan de Plafond & Wanddag verzekert je jezelf van:

- ✓ informatie over nieuwe ontwikkelingen
- ✓ het zien van noviteiten en verbeterde producten
- ✓ een bijpraatmoment met collega's en leveranciers
- ✓ ontmoetingen met nieuwe mensen, die voor jouw toekomst belangrijk kunnen zijn
- ✓ inspiratie om jouw onderneming te verbeteren of aan te passen aan de veranderende markt.



Meld je aan

Er valt dit jaar weer genoeg te beleven tijdens de Plafond- en Wanddag, dus schrijf je snel in: www.plafondenwanddag.nl



Het programma in het kort

De Plafond- & Wanddag is vooral een dag van zien en gezien worden:

13.00 uur	inloop
13.30 uur	ledenvergadering NOA hoofdsector Plafond- & Wandmontage, inclusief presentatie Buildsight en uitreiking BBE Award
15.00 uur	opening beursvloer door NOA-voorzitter John Kerstens
19.00 uur	sluiting van de beursvloer en opening van het Grand Café voor een borrel
22.00 uur	afsluiting van de Plafond- & Wanddag

Ledenvergadering +

Voorafgaand aan de opening van de beursvloer wordt de ledenvergadering gehouden. Belangrijke onderwerpen zullen de revue passeren waarbij er hopelijk veel interactie zal zijn. Ook wisselen er enkele posten in het sectorbestuur, waarvan de goedkeuring van de ledenvergadering gewenst is. Verder zal Michel van Eekert van onderzoeksbureau Buildsight ons meenemen in de laatste ontwikkelingen en trends in de Plafond- en Wandsector. Voor iedere ondernemer die zich graag goed voorbereid op zijn of haar toekomst zal deze presentatie waardevol zijn.

Uitreiking BBE Award

Aansluitend aan de ledenbijeenkomst vindt de uitreiking plaats van de Binnen Bouw Expert Award 2022/2023. De BBE Award is een initiatief van NOA om afbouwbedrijven in de binnenbouw te belonen én inspireren. De winnaar ontvangt de BBE Award én een prachtig prijzenpakket. Met de BBE Award wil NOA laten zien dat binnen een organisatie meerdere facetten een grote rol spelen voor een goed resultaat, waaronder een uitstekende organisatiestructuur, de serviceverlening en het presenteren als bedrijf in hun dagelijkse contacten met opdrachtgevers en collega-bouwers. Voor de genomineerden wordt het uiteraard een spannend moment, maar ook voor anderen in de bedrijfstak wordt deze ontknoping een mooi inspiratiemoment. De winnaar van de BBE Award mag daarna 2 jaar sier maken met de titel van Binnen Bouw Expert, maar laat bovenal zien dat het gehele bedrijf staat voor vooruitstrevend ondernemerschap.



27 OKTOBER

BHV-basiscursus

3 NOVEMBER

BHV-herhalingscursus

4 & 5 NOVEMBER

Leden Tweedaagse
hoofdsector Natuursteen

10 NOVEMBER

Terrazzodag

16 NOVEMBER

OZP Dinner Experience

18 NOVEMBER

Plafond- & Wanddag

29 NOVEMBER

BHV-basiscursus

IN MEMORIAM

Het NOA-bestuur ontving
het bericht dat op 29 mei jl.
is overleden:

†
Lean van Zetten
LvZ Kunststofvloeren -
Bergschenhoek

Helaas mocht Lean slechts 56 jaar oud worden.

NOA-bestuur en secretariaat wensen zijn vrouw, kinderen en verdere familieleden sterkte toe in deze moeilijke tijd.



WET KWALITEITSBORGING VOOR HET BOUWEN (WKB)

Vooralsnog wordt de Wet kwaliteitsborging voor het bouwen (Wkb) per 1 januari 2023 ingevoerd. We willen u op hoofdlijnen informeren welke drie wijzigingen er in het Burgerlijk Wetboek zullen plaatsvinden als de Wkb wordt ingevoerd. Overigens houden we er rekening mee dat de wet opnieuw zal worden uitgesteld.

Zodra er definitief besloten is dat de Wkb wordt ingevoerd - en per wanneer - zullen we uiteraard uitgebreid op de wetgeving ingaan. Ook zullen we daar dan onze wekelijkse nieuwsbrieven voor gebruiken, om stap voor stap de veranderingen te belichten. Hieronder stippen we alvast de voorgestelde (wets)wijzigingen aan zodat je een eerste indruk kunt vormen.

Waarschuwingsplicht

De waarschuwingsplicht wordt aangescherpt. Er moet vanaf invoering tijdig, schriftelijk en ondubbelzinnig gewaarschuwd worden richting de opdrachtgever als er iets niet goed gaat met het werk. Het nakomen van deze plicht gaat van belang worden, omdat niet nakoming (richting opdrachtgever) kan leiden tot aansprakelijkheid. Voorafgaand aan de invoering van de wet zal NOA duidelijk communiceren wat de waarschuwingsplicht inhoudt en hoe je daaraan kunt voldoen.

Opleverdossier consumentendossier

Het nieuwe opleverdossier/consumentendossier wordt als onderdeel van de Wkb een nieuwe verplichting. Dit houdt in dat op het moment dat aangegeven wordt dat het werk opleveringsklaar is er een dossier aan de opdrachtgever wordt gezon-

den met betrekking tot het uitgevoerde werk. Deze verplichting gaat op z'n vroegst pas in per 1 juli 2023. NOA zal voor de invoering van het opleverdossier/consumentendossiers met 2 voorbeeldmodellen komen die je kunt gebruiken. Een model voor consumenten en een model voor zakelijke opdrachtgevers.

Verzwarend van de aansprakelijkheid

In de nieuwe situatie verandert de rol van oplevering en het opleveringsrapport, omdat het risico van wat er niet instaat verschuift naar het NOA-lid. In consumentenzaken is dit dwingend recht, bij zakelijke opdrachtgevers mogen afwijkende afspraken gemaakt worden. Opleveren wordt dus belangrijker. NOA zal een model artikel aanreiken die in offertes/opdrachten voor zakelijke opdrachtgevers kunnen worden gebruikt. Daarnaast zal NOA ook aandachtspunten delen die met name voor de consument in het opleveringsrapport moeten worden opgenomen.

Als de daadwerkelijke invoering dichterbij komt, zullen we over de verschillende onderwerpen uitgebreide informatie verstrekken. Waar mogelijk wil NOA natuurlijk alle leden faciliteren om beslagen ten ijs te komen.



OPLEIDING DEKVLOERENLEGGEN GOED UIT DE STARTBLOKKEN

De allereerste - en afgelopen september gestarte - vakopleiding 'Dekvloerenleggen' is goed uit de startblokken geschoten. Acht leerlingen van zeven vloerenbedrijven volgen nu een versnelde opleiding op mbo niveau 2 in een BBL-traject. Ze werken vier dagen en gaan één dag naar school in Nuenen.

De opleiding wordt verzorgd door Savantis/De Vakopleiding in samenwerking met de afdeling bedrijfsopleidingen van ROC Midden-Nederland. Leerambassadeur Patrick Vos van Savantis is tevreden over de eerste maand. “Docent voor de vaktheorie is een oude rot uit de vloerensector, Martin de Rouw. Voor het aanleren van de praktische vaardigheden wordt hij bijgestaan door verschillende vakmensen uit de branche. Daarnaast is er een docent voor de algemene vakken zoals Nederlands en rekenen.” De eerste reacties van de acht leerlingen, hun ouders en ook de docenten zijn zeer positief, laat Vos weten. “Gedurende het gehele onderwijstraject houdt Savantis/De vakopleiding een vinger aan de pols om het geleerde zo goed mogelijk aan te laten sluiten op de wensen en behoeftes van de studenten en de leerbedrijven. We bieden een zo divers mogelijk programma aan dat bestaat uit theorielessen, praktijklessen, demonstraties en bedrijfsbezoeken. Binnen dit gevarieerde programma zullen de meest voorkomende vloertypes worden behandeld.”

Versneld

De opleiding Dekvloerenleggen is door vereende krachten van NOA, Savantis, ROC Midden-Nederland en de vakbonden razendsnel uit de grond gestampt. Het was al jaren een frustratie van vloerenbedrijven dat er geen erkende mbo-opleiding voor vloerenleggers meer bestond. Het voornemen is om de eerste acht leerlingen niet in twee jaar, maar in 1 jaar klaar te stomen voor hun diploma. Vos: “Ook is er volgend studiejaar voor deze leerlingen de mogelijkheid om aansluitend het

niveau 3 diploma in 1 jaar te halen. De eerste leerlingen hebben al hun interesse laten blijken voor een dergelijk vervolgetraject.” De komende maanden zullen de nieuwe examens worden ontwikkeld en aan de Toetsvaststellingscommissie worden voorgelegd. De Proeve van bekwaamheid zal door de studenten in Veenendaal worden afgelegd.

Gemoderniseerd

De geheel vernieuwde lesmethode die Savantis heeft ontwikkeld voor deze opleiding heeft een flinke modernisering ondergaan, legt Vos uit. “Het basisboek en de module cementgebonden vloeren zijn inmiddels gereed. De overige modules worden de komende maand afgerond. De leermethode is voorzien van meerdere instructieve filmpjes, opgenomen in de beroepspraktijk bij verschillende vloerenbedrijven. De methode is ook als e-learning en folio beschikbaar. Door de modulaire opzet van de lesmethode kan deze op termijn ook voor keuzedelen en als bijscholing via De Afbouwacademie worden ingezet.”

Binnenkort beginnen de voorbereidingen voor de werving van nieuwe leerlingen voor het volgende studiejaar 2023-2024. Vos: “Wij hopen dat bedrijven dan ook geïnteresseerd en bereid zijn om bestaande medewerkers deel te laten nemen aan de opleiding Dekvloerenleggen. Desgewenst kunnen we ook delen van de opleiding verzorgen.”

10 NOVEMBER 2022

Na de geslaagde Terrazzodag, die vorig jaar in Leersum was, brengen de leden van de NOA-sectie Terrazzo dit jaar een bezoek aan Spark Makers Zone in Den Bosch. Dit is een moderne werkplaats voor innovatief vakmanschap.

Spark Makers Zone is een groot creatief technisch makerslab waar high end techniek en old skool ambacht elkaar versterken. Tijdens een rondleiding worden de leden meegenomen in de wereld van de nieuwe technieken (o.a. 3D printen) en het exclusieve machinepark dat bij Spark staat. Daarna zal Onno de Vries van Technisch Bureau Afbouw een boeiende, interactieve sessie geven over onder andere koolstof wapening en toeslag middelen. Met elkaar duiken we onder meer in de materie van het toevoegen van vertragers en versnellers in mortels. Wees erbij, want dit is dé plek om met Terrazzobroeders de laatste stand der techniek uit te wisselen.

Na de borrel sluiten we de dag gezellig af in een restaurant, zodat we onder het genot van een hapje en een drankje na kunnen praten.

Leden van de sectie Terrazzo ontvangen uiteraard ook een persoonlijke uitnodiging en verdere informatie. Heb je de datum al in je agenda genoteerd?



NATUURSTEEN TWEEDAAGSE

Vergaderen 2.0, talkshow, beurs Begunstigende Leden en walking dinner, dé ingrediënten voor de Natuursteen Tweedaagse. Vrijdag 4 en zaterdag 5 november is de Ledenbijeenkomst van de hoofdsector Natuursteen bij het Postillion Hotel Veluwemeer te Putten.

Het moest **anders** gaven de leden aan, vergaderen met niet alleen een bestuurstafel waar alle leden naar zitten te kijken en vice versa. Meer betrokkenheid en meer samenspraak. Dat je weet welke bedrijven er zijn en wat de leden onderling raakt en verbindt. Dat gaan we dus doen! Na inloop met lunch volgt onze **ledenvergadering**. We gaan, met goedkeuring van de leden, de nieuwe sectorvoorzitter Kees Eckhardt en nieuw bestuurslid Lisa Schouten installeren. We gaan het hebben over het jaarplan waarbij we onze doelstellingen bespreken voor het nieuwe jaar. En we nemen afscheid van onze voorzitter William Slotboom. Voor de partners hebben we een mooi partnerprogramma samengesteld.

Na de vergadering volgt een **talkshow**. We hebben **Koos van Plateringen** bereid gevonden om talkshow host te zijn. Deze programmamaker en presentator zorgt voor een constructief gesprek over een aantal uitdagingen én dilemma's: Wat speelt er op dit moment in jouw bedrijf? Waar loop je tegenaan? Hoe heb je dit opgelost of waar kunnen we jou bij helpen? Wat heb jij nodig om overeind te blijven, succesvol te zijn of verder te groeien? Koos zorgt dat we met elkaar in discussie gaan, leren van elkaar en luisteren naar de ander. Mocht je gespreksonderwerpen willen aandragen? Graag! Mail deze z.s.m. naar e.litjes@noa.nl.

Dit jaar wordt er een **beurs** opgezet door onze Begunstigende Leden, zodat leden na de vergadering en talkshow alle nieuwigheden en innovaties kunnen bekijken. Tijdens een uitgebreide borrel, met een dj en een cocktailbar, is er alle ruimte om in een sfeervolle ambiance te **netwerken** en bij te praten. We sluiten de avond af met een **walking dinner** en muziek. Je kunt ervoor kiezen om te overnachten of naar huis te gaan, dit kun je bij het aanmelden aangeven. Na het ontbijt de volgende dag gaan we nog een gezamenlijke **activiteit** ondernemen. Het is mogelijk na het ontbijt huiswaarts te gaan.

Schrijf je snel in op: www.noa.nl/natuursteen-tweedaagse en zorg dat je niks van deze dagen hoeft te missen.





AANDACHT VOOR DE NOTA

Dat u aandacht moet schenken aan een (vaak automatisch aangemaakte) nota die betrekking heeft op een verzekering lijkt ons niet meer dan normaal en zeker te adviseren. Er gaat wel eens wat fout binnen de financiële dienstverlening bij de verschillende partijen.

Een nota die dit jaar ook zeker de aandacht verdient, is de Miljoenennota. Het mkb zal worden geconfronteerd met een verdere lastenverzwaring. Ook bedrijven kampen met de gevolgen van de sterk oplopende inflatie en op Prinsjesdag is een aanzet gegeven welke maatregelen er zijn voorgesteld. In de categorie “leuker kunnen we het niet maken...” zal iedereen onder andere zijn zorgpremie zien stijgen en wordt er ook melding gemaakt dat - ondanks dat dit niet direct een maatregel is voor 2023 - voor bestelauto's dezelfde criteria voor belastingheffing gaan gelden als voor personenauto's. Vanaf 1 januari 2025 gaat u belasting (BPM) betalen. En gaat de motorrijtuigenbelasting 15% omhoog. Mede op basis hiervan wellicht eens goed om de kosten voor de autoverzekering te beoordelen, want het zou zo maar kunnen zijn dat u dit via een NOA collectief scherper kunt inkopen.

Debiteurenbeheer

Niet alleen inkomende nota's verdienen de aandacht, maar hoe is de situatie met uitgaande nota's? Goed debiteurenbeheer is een essentieel onderdeel van uw bedrijfsvoering. U bepaalt vanzelfsprekend welke wijze van debiteurenbeheer u het beste past. Mocht u informatie of advies wensen over bijvoorbeeld de NOA kredietverzekering dan weet u ons te vinden. In een tijd van veel onzekerheid slaapt u misschien wat beter in de wetenschap dat uw facturen zijn verzekerd en dat het incasso overgenomen wordt. En daarnaast dat uw debiteur ook door uw kredietverzekeraar dag in dag uit wordt gemonitord en dat u bericht krijgt indien er ontwikkelingen zijn die aanleiding geven tot welke actie dan ook.

Dienstverlening

Onlangs hebben veel NOA-leden gebruik gemaakt van de uitnodiging om het

prachtige nieuwe pand van de NOA in Veenendaal te bezichtigen. Een goed geoliede organisatie stond garant voor een grootse opening. De dienstverlening zal nog verder worden geoptimaliseerd en de oplettende aanwezigen hebben kunnen horen dat NOA het pand ook beschikbaar stelt indien u aldaar een afspraak wilt plannen met wie dan ook. En dat kan dus ook met de NOA Verzekeringsdienst. Komt een afspraak bij u thuis of op de bedrijfslocatie niet uit en ligt ook ons kantoor in De Bilt niet op de route, aarzel dan niet om een afspraak met ons te maken in Veenendaal. En dit wellicht te combineren met een andere afspraak of cursus.

Peter Schoonderwoerd
NOA Verzekeringsdienst
T 030-25 49 114
E peter.schoonderwoerd@wuthrich.nl
W www.wuthrich.nl

KORT NIEUWS

GROEN BEZIG!

Nu ook verkrijgbaar in **silo!**



weber
SAINT-GOBAIN

Groen bezig, ook in silo

Weber Beamix heeft de ambitie om in 2050 CO₂ neutraal te zijn. Met de introductie van Weber Beamix Beton 75 eco is een grote stap gezet richting de genoemde klimaatambitie. Voor werken vanaf 7,5 m³ (15 ton) is het nu ook mogelijk om Beton 75 eco in een silo te bestellen. Alle gemakken die een silo met zich meebrengt, zijn nu ook van toepassing op deze mortel. De hoeveelheid mortel die je op dat moment nodig hebt, wordt aangemaakt. Geen wachttijden en geen toeslagen voor kleine leveringen. Met een uitlevering van ca. 12 liter per minuut is een kruiwagen binnen 5 minuten gevuld. De silo met menger zorgt voor een goede voortgang van het werk. En wanneer het storten klaar is, laat de speciale rubberen mengbuis zich eenvoudig schoonmaken. Meer informatie en de specificaties van Beton 75 eco kun je vinden op www.weberbeamix.nl.

NOA Afdeling Noord-Nederland bezoekt gipsplatenfabriek

NOA Afdeling Noord-Nederland bezocht vorige maand tijdens hun jaarlijkse ledenuitje de gipsplatenfabriek van Knauf in Oosterhout. Met zo'n 30 mensen werd geïnteresseerd de uitleg tijdens de rondleiding gevolgd.

"Het is altijd mooi om zo'n magnifiek productieproces en het logistieke gebeuren te mogen aanschouwen", meent afdelingsbestuurder Teo Schuinder. "Jaarlijks trekken we er als leden met onze partners een weekend op uit, om allereerst iets te doen of bezichtigen dat met ons werk te maken heeft. Na een gezellige avond doen we dan op zaterdagmorgen nog iets cultureels in de stad of regio waar we zijn. Dit jaar was dat een ludieke wandeling door Den Bosch, waarbij we deel uitmaakten van een soort straattheaterachtige voorstelling vol humor. Het was een erg geslaagd weekend. Dergelijke activiteiten zijn altijd leerzaam, maar zeker ook heel goed voor de onderlinge contacten. Leden van de afdeling Noord-Nederland lopen bij elkaar nooit de deur plat, maar door een paar keer jaar bijeen te komen, houden we de contacten levend en zijn we er ook voor elkaar als dat nodig of gewenst is!"





Weber Vloeibare zandcement

Makkelijk, snel en zeker met de pomptruck



ONS VOEG ASSORTIMENT

Voor de echte voegspecialist



Ontwikkeld voor en door de voegspecialist

Het naadloos afwerken van wanden is een echt specialisme. Daarom hebben we onze professionele voeg- en finishproducten in nauwe samenwerking met de specialist ontwikkeld. Dit heeft geresulteerd in Knauf EasyFiller & EasyFinish, de ideale combinatie voor professionele voegafwerking. Heb jij ze al geprobeerd?

EasyFiller

De ideale basis voor perfecte voegafwerking met sterke voegen en weinig krimp als resultaat. De gipsgebonden EasyFiller doet wat het belooft! Van makkelijk aanmaken tot een optimale verwerkingstijd. En wist je dat er ook de EasyFiller 45 variant is? Een 5kg zak met een kortere verwerkingstijd, maar met dezelfde fijne eigenschappen.

EasyFinish

Een ready-mixed pasteuze finisher met een goed vullend vermogen. EasyFinish is soepel te verwerken, zowel met de hand als met jouw professionele gereedschap. Ook bij het vlak uitsmeren en schuren kost het jou weinig moeite om tot een superstrak resultaat te komen.



Benieuwd naar ons volledige assortiment voor de professionele voegspecialist? Kijk dan ook op www.knauf.nl/voegafwerking

KNAUF